



## Missió Comercial VIRTUAL GHANA

16 al 27 de novembre de 2020

Arran de la impossibilitat temporal de realitzar missions comercials presencials, estem organitzant la realització d'una **missió comercial virtual a Ghana, del 16 al 27 de novembre de 2020, amb la realització d'una agenda de contactes B2B i la realització de reunions virtuals** d'acord amb el perfil de cada empresa i les seves necessitats en els mercats objectiu.

### INFORMACIÓ PAÍS

A Ghana, el sector agrícola representa entre el 20 i 30 % del PIB, pel que el sector de tecnologies agrícoles es prioritari i ofereix grans oportunitats pel país.

Oportunitats també per a projectes d'innovació per a la transformació de l'economia ghanesa en un model d'economia circular: tractament de residus, waste to energy i pràctiques sostenibles per a la indústria.

El desenvolupament del sector petroli i gas up i downstream, així com la demanda creixent d'energia tradicional i alternativa obre la porta a oportunitats i necessitats de know-how i tecnologia en el sector energia.

El sector farmacèutic a Ghana es un sector estratègic per aquest mercat que vol intentar estimular la producció local i les col·laboracions amb empreses estrangeres per millorar la seva tecnologia.

La mineria extractiva també requereix de quantitats elevades d'aigua tractada. Un element addicional a tenir en compte és que les instal·lacions rurals necessitaran, en molts casos, d'una font d'energia que sol ser fotovoltaica. Tractament d'aigües urbanes i industrials Infraestructures i construcció

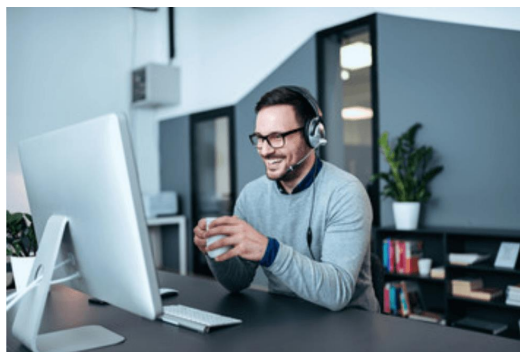
Les tecnologies industrials a Ghana, presenten oportunitats per a les empreses catalanes especialitzades en tecnologies industrials. En el marc de l'agenda per a la transformació industrial de Ghana, el Govern ghanès té una prioritat clara: crear llocs de treball via el creixement de la indústria del país a través del programa "One District

One Factory” que es va crear el 2017.

En el sector químic es detecten com a oportunitats els productes següents: fertilitzants, pesticides, productes químics per al tractament d'aigua, química industrial, química per a la construcció.

## SERVEIS INCLOSOS

- Avaluació dels requeriments de les empreses.
- Reunió prèvia amb el delegat per avaluar les possibilitats d'èxit de la participació.
- Informació sobre mercat de destí
- Estudis de mercat disponibles
- Estadístiques de comerç exterior personalitzades pels productes de l'empresa.
- Informacions pràctiques
- Reunió per videoconferència de les empreses participants, l'entitat i el delegat al país objectiu per conèixer l'evolució dels negocis a destí.
- Agenda individualitzada elaborada pel delegat en destí.
- Planificació de les reunions
- Monitorització i moderació de les videoconferències per part de l'entitat i el delegat.
- Assessorament especialitzat
- Valoració de les accions de seguiment



## DESPESES DE PARTICIPACIÓ

Les empreses participants podran seleccionar un o dos països objectiu, segons les seves preferències.

Cost per agenda virtual a Ghana: 500€ (+IVA)

Quota d'inscripció: 295€ (+IVA) . (Per a empreses No associades 354€ +IVA)

## AJUT

En aquets moments estem negociant possibles ajuts per a la confecció de les agendes per a les empresa participants. En el moment en que tinguem més detalls us informarem.

## INSCRIPCIÓ

Per a confirmar la vostra participació caldrà que feu una transferència de 356,95€ o de 428,34€ per a no socis. al nº de compte UEM ES97 0081 0016 1100 0180 6784 en concepte de quota d'inscripció (a l'hora de fer la transferència indiqueu "MISSIÓ VIRTUAL GHANA").

Per al formulari cliqueu:

<http://www.plametall.cat/inscripciomissio.asp?id=1585>

Per a sol·licitar més informació:

Tel. 93 745 78 10 – [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)



Entitats organitzadores













Entitats col·laboradores