



## PROGRAMA TROBADA AGENTS COMERCIALS COMISSIONISTES A FRANÇA

### Dirigit a:

***Tota empresa catalana del sector metall que vulgui iniciar o potenciar les vendes al mercat francès amb la col·laboració d'un agent comercial comissionista multi-cartera o distribuïdor.***

L'èxit d'entrada, expansió i consolidació a un mercat estranger depèn en gran part del representant que s'assigna a destí. Trobar un agent comercial multi-cartera a comissió, de qualitat, amb experiència en el sector i que ja visiti als nostres clients objectius, és una tasca complexa. Sovint les empreses perden oportunitats en els països de destí a causa d'una selecció errònia i, per consegüent, perden temps tornant-ne a localitzar i seleccionar.

### Objectiu del programa:

***Entrevistar-se personalment amb agents comercials comissionistes multi-cartera amb experiència en el sector d'activitat de l'empresa que puguin representar-la en el mercat francès a fi d'iniciar o consolidar les exportacions.***

Un equip d'experts en el mercat francès i en cerca d'agents comercials multi-cartera realitzarà la cerca i filtratge d'agents que estiguin oberts a conèixer la vostra empresa i organitzarà una trobada d'agents comercials francesos i empreses catalanes en una ciutat francesa.

### **FASE 1: ANÀLISI I SELECCIÓ DE LES EMPRESES CATALANES.**

Reunió inicial amb empreses participants: ***entrevistes personalitzades*** a l'Entitat amb les empreses participants a fi de conèixer la seva activitat i ***establir el perfil d'agent comercial més adient per a l'empresa a França***

*Període Realització: Juny i Juliol de 2015*

## **FASE 2: ANÀLISI I SELECCIÓ DELS AGENTS COMERCIALS A FRANÇA**

**Cerca i filtratge d'agents comercials francesos**, a fi d'identificar aquells que siguin mes adequats per a les empreses catalanes, i estigui oberts a negociar una relació.

*Període Realització: Fins l'1 de novembre de 2015*

## **FASE 3: VIATGE I REALITZACIÓ DE LES ENTREVISTES PERSONALITZADES.**

**Organització d'entrevistes personalitzades a França**, entre les empreses i els agents comercials identificats, dins del marc del Cicle de Trobades d'Agents Comercials a Europa de l'Entitat. La trobada s'organitzarà en un dia de manera que **les empreses participants puguin anar i tornar de destí en un màxim de 2 dies.**

*Període Realització: Segona Quinzena de novembre de 2015*

### **Cost de participació:**

- Preparació d'agendes: 1.500€ ( +IVA)
- Despeses d'inscripció socis: 395€ (+ IVA). No socis 475€ (+IVA)

El cost inclou:

- ✓ La cerca dels agents comercials
- ✓ Presentació de les empreses a tots els agents comercials identificats previ a les entrevistes
- ✓ Filtratge dels agents comercials segons perfil marcat al inici del programa
- ✓ Organització de la trobada a França i despeses lloguer d'espai, càtering i recepció dels assistents.
- ✓ Acompanyament de personal tècnic durant la jornada

El preu NO inclou les despeses de desplaçament, dietes, hotel de les empreses, ni cap altre no indicat.

**Hem sol·licitat a ACCIÓ un ajut per aquest Programa**, que en cas d'atorgar-se cobrirà un **40% de les despeses de participació i una bossa de viatge per empresa participant.**

**L'ajut es per a un màxim de 14 empreses**

**INSCRIPCIÓ**

**ACCIÓ**



**Generalitat  
de Catalunya**

**Més informació: tel. 93 745 78 10 [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)**

ENTITATS ORGANITZADORES



ENTITATS COL·LABORADORES

