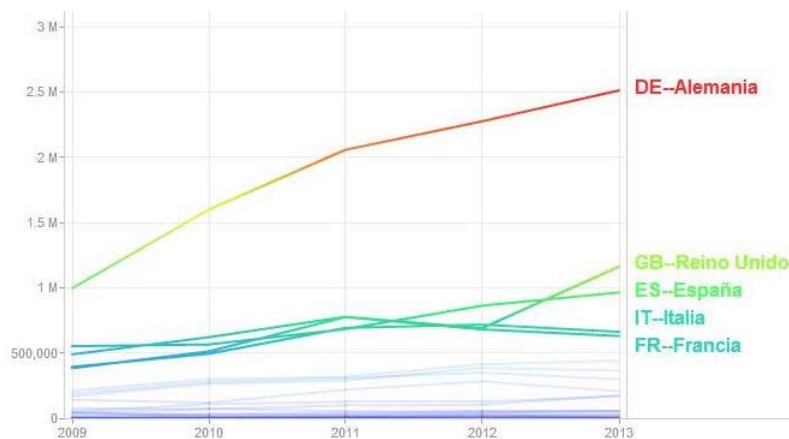


EL SEU DELEGAT A XILE

EL MERCAT DE XILE

Xile és un mercat interessant per:

- ✓ La importància del sector de la mineria (principal productor de coure), i dels recursos pesquers i forestals.
- ✓ La diversitat climàtica i l'estacionalitat oposada a la dels països desenvolupats.
- ✓ Els nombrosos acords de lliure comerç.
- ✓ Una situació pressupostària satisfactòria.
- ✓ Moneda estable.
- ✓ Situació de negocis favorable i estabilitat política i institucional
- ✓ Implantació en el país d'empreses internacionals i moltes d'espanyoles i catalanes, que operen en la distribució, construcció, indústria, etc.
- ✓ Membre de l'OCDE i de l'Aliança del Pacífic, amb acords amb la Unió Europea.
- ✓ Les exportacions industrials dels nostres principals competidors europeus han augmentat en els darrers 4 anys, especialment per part d'Alemanya i Regne Unit. Font Eurostar / ICEX



ENTITATS ORGANITZADORES

CENTRE METALLÚRGIC



ENTITATS COL·LABORADORES





EL SEU DELEGAT PEL MERCAT DE XILE

Per a facilitar la introducció de les empreses catalanes en aquest mercat, el Departament de Promoció Internacional presenta el programa de Delegat a Xile amb unes condicions excepcionals.

El delegat a l'exterior, actua com el seu delegat en el país.

Plametall està creant una xarxa de delegats als principals mercats objectiu a l' exterior, que ofereixen a les empreses excel·lents oportunitats de negoci. **El delegat coneix el mercat i té experiència comercial, és nadiu del país, i es dedica en exclusiva a la venda i promoció dels productes i/o serveis de les empreses inscrites (màxim 5).**

COM POT AJUDAR A LA SEVA EMPRESA EL SEU DELEGAT A XILE?

La feina del Delegat a Xile consisteix en un **servei personalitzat per a cada empresa**. Els objectius són els que interessin específicament a cada empresa participant, ja sigui **venda**, selecció i proposta de **distribuidors i/o representants**, homologacions, informacions del mercat i de la competència, realització de mailings, **preparació de visites** , participació en fires, implantacions en el país, etc... amb l'objectiu de posicionar les empreses en el mercat.

El delegat ofereix grans avantatges, que permeten vendre més i millor, ja que hi ha una **comunicació directa amb el seu delegat**, informació directa i de primera mà que l'ajudaran a vendre més ràpidament, tenir personal permanent en el mercat que vetllarà dia a dia pels interessos de la seva empresa i dels seus futurs clients, experiència i contactes ja establerts al llarg de la trajectòria del delegat, evitar les barreres culturals i de costums de treball pròpies de cada mercat, donar recolzament logístic per les seves accions en el mercat, etc...

La nostra entitat tutela i coordina el grup en totes les seves fases.

La durada normal del programa és d'un any, però l'empresa pot cancel·lar la seva participació avisant amb 30 dies d'antelació, i es poden estudiar projectes de duració determinada en funció dels objectius a assolir.

COST DE PARTICIPACIÓ

El **cost de participació** per empresa és de 540€ / mes + IVA per empresa.

Les empreses interessades hauran d'emplenar formulari d'inscripció i abonar a l'entitat 395 € + IVA. (475€ + IVA per no socis).

PER A LES EMPRESES INTERESSADES EN AQUEST MERCAT ELS PODEM FER UN PETIT ESTUDI PREVI SENSE CAP COST PER VALORAR LA SEVA PARTICIPACIÓ EN AQUESTA ACCIÓ.

INSCRIPCIÓ A DELEGAT A XILE

Per a formalitzar la inscripció caldrà emplenar el [formulari d'inscripció](http://www.plametall.cat/inscripciodelegat.asp?id=1203):
<http://www.plametall.cat/inscripciodelegat.asp?id=1203>

L'Entitat Organitzadora es reserva el dret d'anul·lar aquesta acció o modificar les condicions esmentades a la circular informativa. Restem a la vostra disposició per a qualsevol informació complementària.

Tel. 93 745 78 10 – Fax 93 726 09 95 – Correu electrònic: gemma.cano@plametall.cat

ENTITATS ORGANITZADORES

CENTREMETALLÚRGIC



ENTITATS COL-LABORADORES

