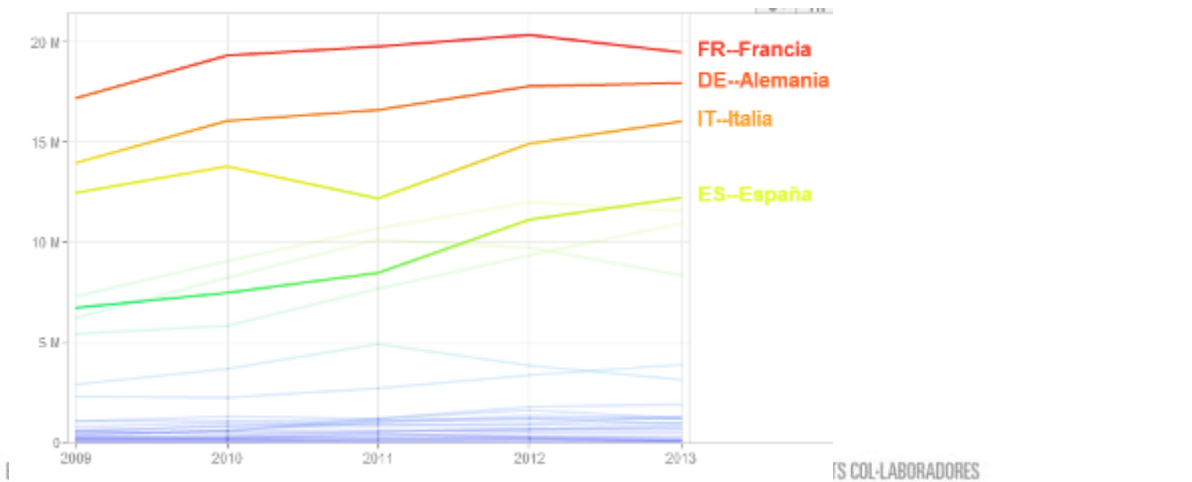


# EL SEU DELEGAT A MARROC

## EL MERCAT DE MARROC

Marroc és un mercat interessant perquè:

- ✓ Disposa de recursos naturals i agrícoles, gran potencial turístic
- ✓ La seva posició geogràfica favorable, a prop del mercat europeu
- ✓ Estratègia de millora i diversificar la producció d'automòbils, aeronàutica, electrònica, productes químics, tèxtils, articles de cuir, l'agro-indústria
- ✓ Política de l'estabilitat macroeconòmica
- ✓ Compromís amb les reformes polítiques
- ✓ Les exportacions industrials dels nostres principals competidors europeus han augmentat en els darrers 4 anys, en detriment de França que es el proveïdor de referència. Espanya ha duplicat les seves exportacions. Font Eurostar / ICEX



## EL SEU DELEGAT PEL MERCAT DE MARROC

Per a facilitar la introducció de les empreses catalanes en aquest mercat, el Departament de Promoció Internacional presenta el programa de delegat a Marroc amb unes condicions excepcionals.

### **El delegat a l'exterior, actua com el seu delegat en el país.**

Plametall està creant una xarxa de delegats als principals mercats objectiu a l' exterior que ofereixen a les empreses excel·lents oportunitats de negoci. **El delegat coneix el mercat i té experiència comercial, és nadiu del país, parla castellà i es dedica en exclusiva a la venda i promoció dels productes i/o serveis de les empreses inscrites ( màxim 5).**

## COM POT AJUDAR A LA SEVA EMPRESA EL SEU DELEGAT A MARROC?

La feina del Delegat a Marroc consisteix en un **servei personalitzat per a cada empresa**. Els objectius són els que interessin específicament a cada empresa participant, ja sigui **venda**, selecció i proposta de **distribuïdors i/o representants**, homologacions, informacions del mercat i de la competència, realització de mailings, **preparació de visites** , participació en fires, implantacions en el país, etc... amb l'objectiu de posicionar les empreses en el mercat.

El delegat ofereix grans avantatges, que permeten vendre més i millor ja que hi ha una **comunicació directa amb el seu delegat**, informació directa i de primera mà que l'ajudaran a vendre més ràpidament, tenir personal permanent en el mercat que vetllarà dia a dia pels interessos de la seva empresa i dels seus futurs clients, experiència i contactes ja establerts al llarg de la trajectòria del delegat, evitar les barreres d'idiomes, cultura, costums de treball, pròpies de cada mercat, recolzament logístic per les seves accions en el mercat, etc...

La nostra entitat tutela i coordina el grup en totes les seves fases.

## COST DE PARTICIPACIÓ

El **cost de participació** per empresa és de 690€ / mes + IVA per empresa.

Les empreses interessades hauran d'emplenar formulari d'inscripció i abonar a l'entitat 395 € + IVA. (475€ + IVA per no socis).

**PER A LES EMPRESES INTERESSADES EN AQUEST MERCAT ELS PODEM FER UN PETIT ESTUDI PREVI SENSE CAP COST PER VALORAR LA SEVA PARTICIPACIÓ EN AQUESTA ACCIÓ.**

## INSCRIPCIÓ A DELEGAT A MARROC

Per a formalitzar la inscripció caldrà emplenar el **formulari d'inscripció**:

<http://www.plametall.cat/inscripciodelegat.asp?id=1201>

L'Entitat Organitzadora es reserva el dret d'anul·lar aquesta acció o modificar les condicions esmentades a la circular informativa. Restem a la vostra disposició per a qualsevol informació complementària.

Tel. 93 745 78 10 – Fax 93 726 09 95 – Correu electrònic: [gemma.cano@plametall.cat](mailto:gemma.cano@plametall.cat)

ENTITATS ORGANITZADORES

**CENTRE METALLÚRGIC**



ENTITATS COL-LABORADORES

